

Firma Ekochem Projekt produkująca maszyny do przetwórstwa tworzyw sztucznych, w związku z rozbudową działu handlowego poszukuje kandydata na stanowisko:

Inżynier Sprzedaży

Miejsce pracy: Głogowo k/Torunia

Opis stanowiska:

Inżynier sprzedaży będzie odpowiedzialny za prowadzenie procesu sprzedaży doradczej na powierzonym terenie. Na tym stanowisku istotna będzie również umiejętność prowadzenia rozmów techniczno-handlowych.

Główny zakres odpowiedzialności:

- Prowadzenie sprzedaży doradczej do klienta B2B,
- Współpraca techniczno-handlowa z powierzonymi i pozyskanymi klientami,
- Tworzenie ofert przy wsparciu działu technicznego,
- Prowadzenie negocjacji technicznych i handlowych,
- Pozyskiwanie nowych klientów oraz rozwijanie sprzedaży w dedykowanych branżach i powierzonym terenie,
- Prowadzenie procesu sprzedaży w oparciu o CRM,
- Planowanie działań zmierzających do wzrostu sprzedaży i rentowności,
- Odpowiedzialność za rozwój biznesu,
- Realizacja celów sprzedażowych firmy

Wymagania:

- Wykształcenie min. średnie techniczne, preferowane w zakresie mechaniki i budowy maszyn, automatyki przemysłowej lub pokrewne
- Komunikatywność i zdolność prowadzenia rozmów, prezentacji
- Doświadczenie w prowadzeniu długich procesów sprzedażowych
- Obsługa komputera w zakresie MS Office i programów wsparcia sprzedaży (CRM)
- Prawo jazdy kategorii B,
- Znajomość branży tworzyw sztucznych będzie dodatkowym atutem
- Gotowość do wyjazdów na targi kilka razy w roku
- Znajomość j. angielskiego na poziomie średniozaawansowanym

Oferujemy

- Możliwość wyboru formy zatrudnienia: UoP lub kontrakt B2B
- Konkurencyjne warunki zatrudnienia z systemem premiowym,
- Niezbędne narzędzia do pracy: samochód, laptop i telefon
- Aktywną i pełną wyzwania pracę przy ciekawych, zróżnicowanych projektach, w zgranym zespole
- Elastyczne godziny pracy
- Otwartość i samodzielność w działaniu