

## **PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY NA RYNKI ZAGRANICZNE**

Miejsce pracy: Głogowo koło Torunia  
Obsługiwany region: Europa

**Osoba zatrudniona na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za:**

- nawiązywanie relacji handlowych z nowymi klientami
- budowanie pozytywnego wizerunku firmy
- wizyty handlowe zagraniczne
- uczestnictwo w targach i konferencjach branżowych
- negocjowanie warunków realizacji zamówień i kontraktów

**Preferowani kandydaci powinni posiadać:**

- wykształcenie min. średnie
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego, niemieckiego lub rosyjskiego w mowie i piśmie
- gotowość do częstych podróży służbowych, w tym zagranicznych
- czynne prawo jazdy kategorii B
- umiejętności pracy w zespole
- komunikatywność
- samodzielność
- doświadczenie w sprzedaży B2B będzie dodatkowym atutem
- znajomość branży tworzyw sztucznych będzie dodatkowym atutem.

**Oferujemy:**

- niezbędne narzędzia pracy – telefon, komputer i samochód
- samodzielne i odpowiedzialne stanowisko
- pracę w stabilnej finansowo firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- wynagrodzenie adekwatne do osiągniętych rezultatów składające się z części stałej oraz premii.

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie aplikacji klikając w przycisk aplikowania.

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"